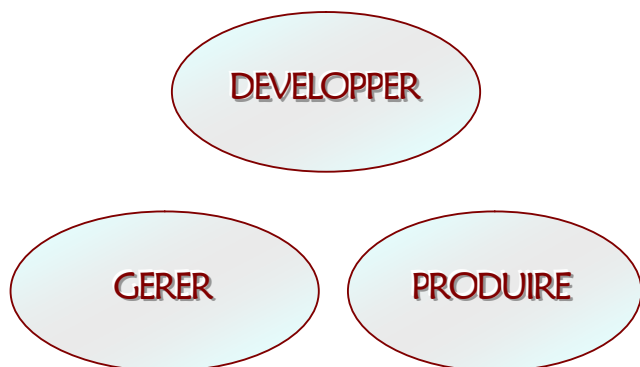


Conduite du diagnostic DPG©

Toute entreprise, toute stratégie, tout changement s'inscrit dans le cycle DPG.



Une évolution, ou un dysfonctionnement dans l'un de ces trois domaines, aura des répercussions dans les deux autres, et sur le bon fonctionnement de l'entreprise ou du processus.

Au cours du diagnostic DPG, nous vous accompagnons dans :

- L'analyse de la situation actuelle et des risques éventuels détectés.
- L'analyse de l'environnement interne et externe.
- La définition des objectifs à court et moyens termes.
- La définition et la mise en œuvre d'un plan d'action.
- La mise en place de tableaux de bord.

SETHYS
Consulting

211, rue des camargues
34400 SAINT JUST

Tél. +(33) 4 6715 3821
Fax. +(33) 4 6715 3821

Mob. +(33) 6 3129 6347

www.sethys.eu
[sethysconsulting @ free.fr](mailto:sethysconsulting@free.fr)

Sarl au capital de 5 000 euros
Siret : 490 425 816 00017
TVA: FR 28 490 425 816

SETHYS
Consulting



A vos cotés, à chaque étape importante du développement de votre entreprise :

- ⇒ Stratégie d'entreprise
- ⇒ Performance opérationnelle
- ⇒ Accompagnement à l'international
- ⇒ Management de projet
- ⇒ Transmission d'entreprise.

Stratégie d'entreprise

- ☞ Analyse de l'environnement concurrentiel.
- ☞ Analyse du portefeuille d'activités et du portefeuille de technologies.
- ☞ Veille stratégique.
- ☞ Stratégies d'innovation.
- ☞ Stratégies de diversification, d'acquisition.
- ☞ Conception de projet d'externalisation.
- ☞ Management des risques.
- ☞ Conseil de Direction.

Transmission d'entreprise

- ☞ Audit / Diagnostic de cession ou de reprise.
- ☞ Approfondissement du diagnostic.
- ☞ Recherche de partenaires.
- ☞ Montage financier & juridique.
- ☞ Préconisations / Accompagnement à la mise en œuvre.

Performance opérationnelle

- ☞ Restructuration d'activités.
- ☞ Audit opérationnel de la fonction production.
- ☞ Optimisation des actifs.
- ☞ Réduction et pilotage des coûts (production et supports).
- ☞ Optimisation du BFR.
- ☞ Refonte des processus - Mise en place de progiciels de gestion – ERP.
- ☞ Politique d'Achats, Global sourcing.
- ☞ Optimisation de la relation client – CRM.
- ☞ Diagnostic DPG ©.
- ☞ Diagnostic Pmi diag ©. (MINEFI)

Management de projet

- ☞ Diversification d'activités, apport de compétence.
- ☞ Restructuration, gestion de crise.
- ☞ Management de transition.

Accompagnement à l'international

- ☞ Projet export, mise en place, organisation.
- ☞ Audit et sélection de marchés, options d'entrée sur le marché.
- ☞ Recherche et sélection de partenaires.
- ☞ Mise en place des financements.
- ☞ Global sourcing.
- ☞ Analyse de la concurrence, veille.
- ☞ Préparation de salon.

L'export, prochaine étape du développement de votre entreprise. Parce que vos clients ne sont plus là où vous les trouviez hier, votre entreprise doit s'adapter.

Votre ouverture à l'international doit s'envisager sereinement.

Une démarche export ne s'improvise pas. Elle débute par la définition d'une stratégie qui intégrera les spécificités du marché visé, mais aussi de votre produit ou service, et de ses éventuelles adaptations pour pénétrer ce marché.

Votre réussite à l'export s'appuie sur le capital-expérience de partenaires, publics et privés, en France comme dans le pays ciblé.